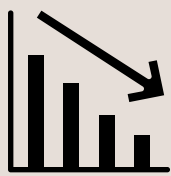


Checklist: stipendio garantito e prezzi senza ansia



Definisci la tua cifra minima per vivere



Le tre voci che uccidono il profitto



Il moltiplicatore etico: smetti di sperare



Calcola il tuo tasso di rischio e incerto.



L'impatto della merce a margine alto

Definisci la tua cifra minima per vivere

Perché non puoi più lavorare senza uno stipendio fisso.

Il primo errore è calcolare il prezzo partendo dai costi del fiore.

Invertiamo la rotta: quanto ti serve realmente per vivere bene?

Definisci la tua Cifra Minima di Vita (CMV) annuale e poi dividila per i mesi di lavoro effettivo.

Questo numero non è un bonus, è il tuo punto di partenza assoluto. Se un preventivo non copre la tua CMV, stai lavorando gratis. La prima casella da spuntare è: *ho calcolato la mia CMV?*

Le tre voci che uccidono il profitto

Perché non puoi più lavorare senza uno stipendio fisso.

Il primo errore è calcolare il prezzo partendo dai costi del fiore.

Invertiamo la rotta: quanto ti serve realmente per vivere bene?

Definisci la tua Cifra Minima di Vita (CMV) annuale e poi dividila per i mesi di lavoro effettivo.

Questo numero non è un bonus, è il tuo punto di partenza assoluto. Se un preventivo non copre la tua CMV, stai lavorando gratis. La prima casella da spuntare è: *ho calcolato la mia CMV?*

Il moltiplicatore etico: smetti di sperare

Basta con l'ansia: usa il moltiplicatore come scudo.

Devi applicare un moltiplicatore alla tua Materia Prima per coprire tutto (il tempo, i costi fissi e, soprattutto, il profitto).

Qual è il tuo moltiplicatore minimo accettabile (X3, X4 o X5)? Se stai usando un moltiplicatore basso (es. X2.5), stai pagando tu per coprire i costi.

Non sperare che l'incasso basti: pianifica il tuo profitto. Trova il tuo Moltiplicatore Etico e usalo sempre.

La terza casella da spuntare è: *ho trovato il mio Moltiplicatore Etico minimo?*

Calcola il Tuo Tasso di Rischio e Incerto

Non farti mangiare il margine dagli imprevisti.

I fiori che non arrivano, il vaso che si rompe, il tempo extra impiegato per un traffico imprevisto: questi sono costi che erodono il tuo guadagno.

Devi **inserire un Tasso di Rischio nel preventivo** (es. 5-10% del totale dei costi).

Questo ti garantisce che il tuo profitto non sia azzerato da un inconveniente.

La quarta casella da spuntare è: *ho incluso il Tasso di Rischio nel prezzo?*

L'Impatto della Merce a Margine Alto

Il tuo guadagno non deriva solo dalle composizioni, ma da ciò che vendi nel quotidiano.

Analizza i tuoi prodotti: quali sono gli articoli a margine alto? Assicurati che siano posizionati strategicamente in negozio.

Aumentando la vendita di questi articoli, migliori il tuo margine medio complessivo, rendendo l'attività più solida.

La quinta casella da spuntare è: *ho identificato e potenziato la vendita dei prodotti a margine alto?*

Hai Trovato i Tuoi 5 Punti Critici. E Adesso?

Fiorista, hai appena fatto un passo fondamentale per la tua serenità: **ora conosci i tuoi numeri** e i punti esatti in cui stai perdendo profitto.

La verità è questa: La checklist ti ha dato la **consapevolezza**.

Ma per risolvere davvero il problema del "far solo girare i soldi" e per applicare il Moltiplicatore Etico con sicurezza, devi padroneggiare il metodo completo.

Non puoi più permetterti di lavorare un altro anno sperando che l'incasso basti.

Devi progettare il tuo profitto.

Dalla Consapevolezza al Guadagno Garantito

Non accontentarti di spuntare le caselle, passa al livello superiore.

Se resti solo alla Checklist:

- **Hai la teoria:** Sai che devi calcolare la tua CMV, ma non sai come trasformarla in prezzi vincenti.
- **Hai un elenco di errori:** Ma continui a temere di essere troppo cara o di sbagliare i calcoli.
- **Continui a fare "giri di soldi":** Non hai un sistema per far rientrare i costi fissi e il Tasso di Rischio in ogni singola vendita.

Cosa puoi ottenere con me?

Ci sono passata anche io.

E ho imparato a gestire le soluzioni a questi problemi.

Soluzioni che oggi insegno nei miei percorsi 1:1

La Sicurezza Pratica: Esercizi concreti e formule testate per eliminare l'ansia e la paura di sbagliare prezzo, una volta per tutte.

Il Metodo Passo-Passo: Ti insegno come applicare il Moltiplicatore Etico ai preventivi complessi e a creare il tuo Stipendio Garantito.

Il Business Solido: Costruisci un sistema finanziario che lavora per te, garantendoti margini veri e la possibilità di fare l'investimento (e la vita) che meriti.



Ciao, sono Maria Chiara e sono un'**Artigiana Floreale e Arredatrice floreale d'interni**.

Ho unito la mia **esperienza** trentennale di fiorista con le più **innovative Tecniche** Europee e la mia **profonda passione** per i Boschi e le Montagne da cui traggo ispirazione e materiali.

Non creo semplici decorazioni, ma **Allestimenti Floreali su misura**,

Negli anni ho modificato la mia attività, ogni volta plasmandola a seconda delle mie esigenze, cercando di **migliorare** non solo a livello Professionale ma anche allineandola alla mia Visione di benessere. E per questo ho dovuto fare i conti con i miei numeri.

Condividere ciò che avevo imparato negli anni, passare le consegne ad altri fioristi, conoscendo a fondo problematiche e risorse è ciò che mi spinge a dare il meglio in questo nuovo Progetto di **Finanza light per fioristi**.

**Se anche tu vuoi dare una svolta alla tua attività e conoscere le regole pratiche che ti aiutano a usare i numeri nel modo giusto,
SCRIVIMI IN DM
e insieme trasformeremo le tue ansie in tranquillità e soddisfazione economica**